



CURTA E MÉDIA **ONLINE**

Cursos pensados para quem necessita de flexibilidade na hora de estudar, sabe gerenciar o tempo, gosta de interagir com uso de tecnologias e desenvolver networking pela internet.

CURTA E MÉDIA *ONLINE*

Você terá acesso a um amplo acervo de recursos didáticos que compõem toda a referência conceitual do curso: exemplos e cases; situações para aplicação prática dos conteúdos; atividades e exercícios, além de muitos outros materiais.

Todos esses recursos podem ser acessados via computador, tablets ou mobile.



AULAS ASSÍNCRONAS

O curso é realizado totalmente a distância, utilizando um ambiente virtual de aprendizagem, o ECLASS, onde o aluno tem acesso ao material didático do curso, aos vídeos gravados pelos autores e a uma grande quantidade de livros, disponíveis nas bibliotecas virtuais.



INTERAÇÃO COM TUTOR

Durante o curso haverá momentos síncronos por meio da ROL (reunião on-line) onde o aluno é estimulado a participar, engajar-se e compartilhar as suas experiências e os seus entendimentos sobre o assunto.



CERTIFICADO E BADGE FGV

O Certificado e o Badge FGV que representam um importante diferencial na disputa por vagas no mercado de trabalho e no desenvolvimento da sua carreira. O aluno poderá compartilhar a conclusão do curso com a chancela da FGV em suas redes, currículo e e-mail.



CURTA E MÉDIA ONLINE

Administração Estratégica de Vendas (30 horas)

O avanço tecnológico viabilizou o crescimento de diversos negócios, por outro lado, também aumentou, exponencialmente, a velocidade da competição entre as organizações e os mercados. Por isso, os gestores precisam estar atentos às tendências e ao que acontece no mundo. O curso **Administração estratégica de vendas** proporciona o entendimento acerca dos mais importantes temas e processos relacionados à Administração Estratégica de Vendas. A partir deste curso, você irá desenvolver o seu pensamento estratégico de vendas e adquirir um ferramental teórico e prático fundamental para uma administração estratégica mais eficaz.

Autora: Juliana Oliveira Liedke.

Competências a serem desenvolvidas ao longo do curso:

- gerir a área de vendas com base em conhecimentos mercadológicos relativos ao negócio;
- selecionar, acompanhar, gerir e direcionar equipes de alta performance com foco nas metas de vendas e
- aplicar estrategicamente os indicadores de vendas com base nos KPIs, observados por *softwares* de gestão.

Importante: Este curso, realizado na modalidade EAD, é ideal para quem deseja flexibilidade de tempo e local de estudo. O curso possui apostila ou *e-book*, videoaulas, exercícios comentados, *podcasts*, indicações de *sites*, textos e vídeos complementares. Você terá o acompanhamento pedagógico da tutoria a distância, que o(a) orientará de modo a esclarecer dúvidas e as atividades propostas. Durante o curso, haverá três encontros ao vivo com o tutor (com, aproximadamente, 60 minutos cada).

PROGRAMA

Módulo 1 - Conceitos iniciais

- Origem
- Vendas e objetivos estratégicos
- Vendas e marketing
- Estrutura e cultura de vendas



CURTA E MÉDIA ONLINE

Módulo 2 - Processos, estrutura e relacionamento

- Processos de venda
- Estrutura de venda

Módulo 3 - Vendas, distribuição e acompanhamento

- Canais de distribuição
- Acompanhamento

Módulo 4 - Administração de vendas

- Pressupostos do planejamento estratégico de vendas
- Liderança e motivação
- Desempenho em vendas

PÚBLICO-ALVO

O curso **Administração estratégica de vendas** é recomendado para profissionais que atuam ou pretendem atuar no mercado de vendas. É voltado para quem deseja compartilhar conhecimentos, trocar experiências e expandir o seu *networking*, além de desenvolver uma aplicação mais rápida e prática da teoria adquirida.

CERTIFICADO

Badge FGV. Seu certificado deixa a gaveta para ganhar o mundo

Para ser aprovado no curso de Curta Duração Online, você deverá realizar uma atividade individual final e nela obter, no mínimo, média igual ou superior a 7,0 (sete). Depois de aprovado, você receberá, em até 30 dias após o encerramento do curso, um CERTIFICADO digital, que comprova a sua aprovação, e um *BADGE* (medalha) também digital para compartilhar a sua conquista nas redes sociais, de forma ágil e fácil. Tanto o Certificado quanto o Badge FGV são gerados com tecnologia *blockchain*, o que assegura a sua autenticidade.



CURTA E MÉDIA *ONLINE*

INVESTIMENTO

- 1ª Opção: R\$ 997,60, à vista no boleto bancário.
- 2ª Opção: R\$ 997,60, à vista no cartão de crédito.
- 3ª Opção: R\$ 1.007,55, sendo (1 de R\$ 335,85) no boleto bancário e parcelado (2 de R\$ 335,85) no boleto bancário.
- 4ª Opção: R\$ 1.022,58, sendo (1 de R\$ 170,43) no boleto bancário e parcelado (5 de R\$ 170,43) no boleto bancário.
- 5ª Opção: R\$ 1.022,58, sendo (1 de R\$ 170,43) no cartão de crédito e parcelado (5 de R\$ 170,43) no cartão de crédito.

CONTATO

- E-mail: empresaparceiraonl@fgv.br
- WhatsApp: (21) 3799- 6676
- De segunda a sexta-feira, das 9h às 18h.